

# Willkommen im Team!

**PUREN**  
MARKENARZNEIMITTEL

Die PUREN Pharma GmbH & Co. KG ist eine deutsche Tochtergesellschaft der international tätigen Aurobindo Pharma Ltd. aus Hyderabad, Indien, mit mehr als 24.000 Mitarbeitern weltweit. Aurobindo verfügt über mehr als 35 Jahre Erfahrung in der Forschung, Entwicklung und Herstellung pharmazeutischer Wirkstoffe und generischer Arzneimittel, die es in mehr als 155 Ländern vertreibt. Kernpunkte des Portfolios sind ZNS-Produkte, Antibiotika, HIV-Präparate, Mittel gegen Herz-Kreislauf-Erkrankungen, des Verdauungssystems, Diabetes sowie Antiallergika.

Zur Verstärkung unseres Bereiches Tender-, Launch- & Portfolio-Management suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## (Junior) Business Development Manager (m/w/d)

### DAS ERWARTET SIE:

Hauptaufgabe dieser Position ist das Erstellen von spezifischen Marktanalysen inkl. Beobachten von Trends und Wettbewerbsaktivitäten sowie Ausarbeitung von Entscheidungsvorlagen für eine Vertriebsstrategie. Hierzu gehört insbesondere:

- Identifizierung und Bewertung von möglichen Produktkandidaten zur internen Entwicklung, Kooperationen oder Produktlizenzen sowie die Erstellung Market Access Strategien
- Planung, Monitoring und Weiterentwicklung des gesamten Produktportfolios in enger Zusammenarbeit mit europäischen und globalen Lizenz- & Portfoliotteams sowie dem lokalen Produktmanagement
- (Patentrechtliche) Bewertung von Marktchancen und Marktbeobachtungen incl. der Initiierung von Konkurrenzanalysen und Marktforschungsanalysen
- Einschätzung der zukünftigen Marktentwicklungen/-trends und Vorbereitung der geeigneten Reaktionen auf diese Veränderungen
- Erstellung von Business Cases für mögliche Neueinführungen sowie Ausarbeitung von Entscheidungsvorlagen für eine Vertriebsstrategie
- Suchen von Geschäftspartner und Umsetzung von Projekten (Neue Produkte als auch mögliche M&A)
- Entwerfen von Lieferverträgen in Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern
- Entwicklung eines internen und externen Informations-Netzwerkes zur Sicherstellung der schnellstmöglichen Informationen über interessante Projekte in Kooperation mit der Business Intelligence Abteilung
- Repräsentation der Puren Pharma GmbH Co. & KG bei internationalen Kooperationsprojekten
- Selbstständige Projektorganisation mit allen beteiligten Bereichen/Abteilungen sowie Planung und Implementierung von Zielgruppen-Projekten
- Konzeptionelle Entwicklung von Projektparametern

### DAS BRINGEN SIE MIT:

- Hochschul- oder Fachhochschul-Abschluss in geeigneter Fachrichtung (Pharmazie, Jura, Gesundheitsökonomie), kaufmännische oder naturwissenschaftliche Ausbildung oder eine vergleichbare Ausbildung mit Erfahrung in der pharmazeutischen Industrie
- (Exzellente) Branchenkenntnisse des deutschen Arzneimittelmarktes sowie Kenntnisse über Mitbewerber

PUREN Pharma GmbH & Co. KG

Human Resources  
Stefanie Müller

Willy-Brandt-Allee 2  
81829 München

@ [redruiting.de@puren-pharma.de](mailto:redruiting.de@puren-pharma.de)  
w [www.puren-pharma.de](http://www.puren-pharma.de)

t (089) 558909-174  
f (089) 558909-290

# Willkommen im Team!

**PUREN**  
MARKENARZNEIMITTEL

- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Erste praktische Erfahrung als Business Development Manager oder in einer vergleichbaren Position
- Erfolgreich selbst initiierte und umgesetzte Business Development Projekte im PHARMA Bereich wünschenswert
- Sehr gute Projektmanagement-Fähigkeiten
- Hohe Analytische Fähigkeiten
- Hohe Selbständigkeit, Flexibilität und Planungsvermögen
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und Lösungsorientiert
- Verhandlungssicher und Durchsetzungsvermögen
- Konzeptionelles Denkvermögen
- Sehr gute PC-Kenntnisse (MS-Office Paket, insbesondere MS Excel)
- Kommunikationsfähigkeit
- Unternehmerisches Denken
- Bereichsübergreifendes Arbeiten

## **DAS BIETEN WIR IHNEN:**

- Spannende und herausfordernde Aufgabe in einem internationalen und wachstumsorientierten Pharma-Konzern
- Erfolgsabhängiger Bonus
- Work-Life-Benefits wie flexible Arbeitszeit und Home-Office-Möglichkeit
- 30 Tage Urlaub und zusätzliche freie Brückentage
- Mitarbeiter-Parkplätze und eine sehr gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln (U2)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Berufsunfähigkeits-Versicherung

Möchten Sie mit einem kompetenten Team in einer interessanten Branche arbeiten? Dann haben Sie bei uns die Möglichkeit, in einem wachstumsorientierten, globalen Unternehmen tätig zu werden. Wir bieten Ihnen eine Festanstellung mit attraktiven, herausfordernden Aufgaben und kurzen Entscheidungswegen. **Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung - am besten noch heute!**